

Fachspezialist/-in Verkauf und Kundenprojekte

80-100%

Für den weiteren Ausbau des Teams im technischen Verkauf am Standort Düdingen suchen wir eine zuverlässige Persönlichkeit als **Fachspezialist/-in Verkauf und Kundenprojekte**.

Das erwartet Sie:

- Interessante Projekte mit ständig wechselnden Einsatzgebieten
- Möglichkeit den weiteren Auf- und Ausbau der Aktivitäten mitzugestalten und durchzustarten
- Selbstständiges Arbeiten in einem internationalen und mehrsprachigen Umfeld
- Interne und externe Weiterbildungsangebote
- 40h Woche und 5 Wochen Ferien
- Zentral gelegener Standort

Ihr Wirkungsfeld:

- Innerhalb des Vertriebs und des Business Development Teams sind Sie für einen Kundenbereich verantwortlich
- Sie führen den Projektablauf von der Angebotserstellung über die technische Prüfung, die Preisfindung, die Koordination der Lieferungstermine bis hin zum Reklamationsmanagement und administrative Auftragsabwicklung
- Sie klären mit den Kunden die technischen Erfordernisse an die Produkte, führen Vertragsverhandlungen und agieren für den Kunden als Ansprechpartner für allfällige Fragen
- Sie akquirieren Neukunden, schöpfen vorhandenes Potential aus und entwickeln Ihren Kundenbereich weiter
- Sie unterstützen den Aussendienst durch Besuche der Kundschaft vor Ort
- In der Umsatz- und Ertragsplanung unterstützen Sie mit Ihrem Beitrag und Kundenkenntnissen

Ihr Profil:

- Technische Grundausbildung (bevorzugt Mechanik) mit Weiterbildung im kaufmännischen Bereich oder Technische(r) Kaufmann/-frau
- Erfahrung im Kunden- oder Verkaufsdienst in einem industriellen Umfeld
- Erfahren im Umgang mit ERP-Systemen und MS-Office
- Sie sind eine offene und kommunikative Persönlichkeit mit einer strukturierten und selbständigen Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Auf die ASSAG warten aussergewöhnliche Herausforderungen. Gerne würden wir diese mit Ihnen zusammen anpacken.